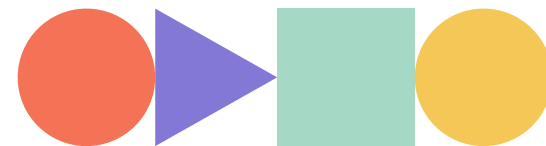
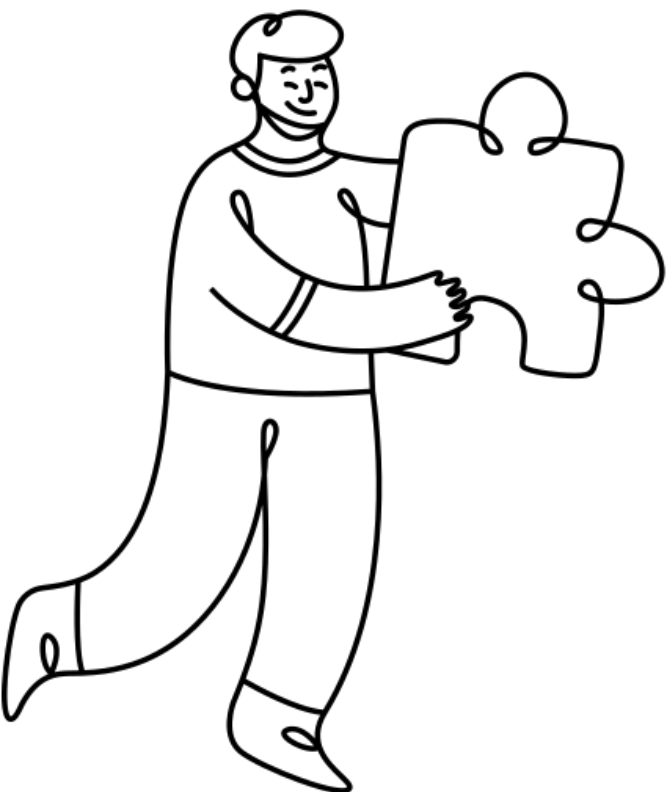
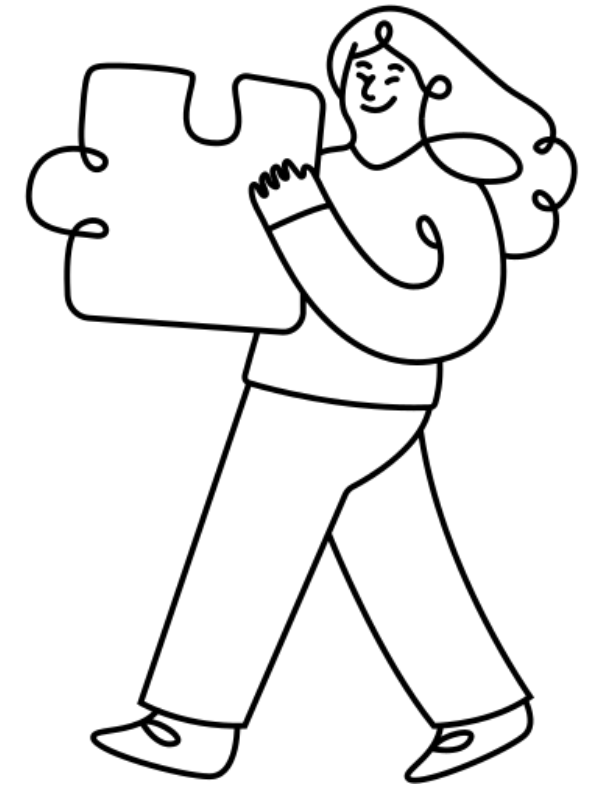


MASTERCLASS

Si tu organización trabaja tanto..

¿por qué el dinero no llega?

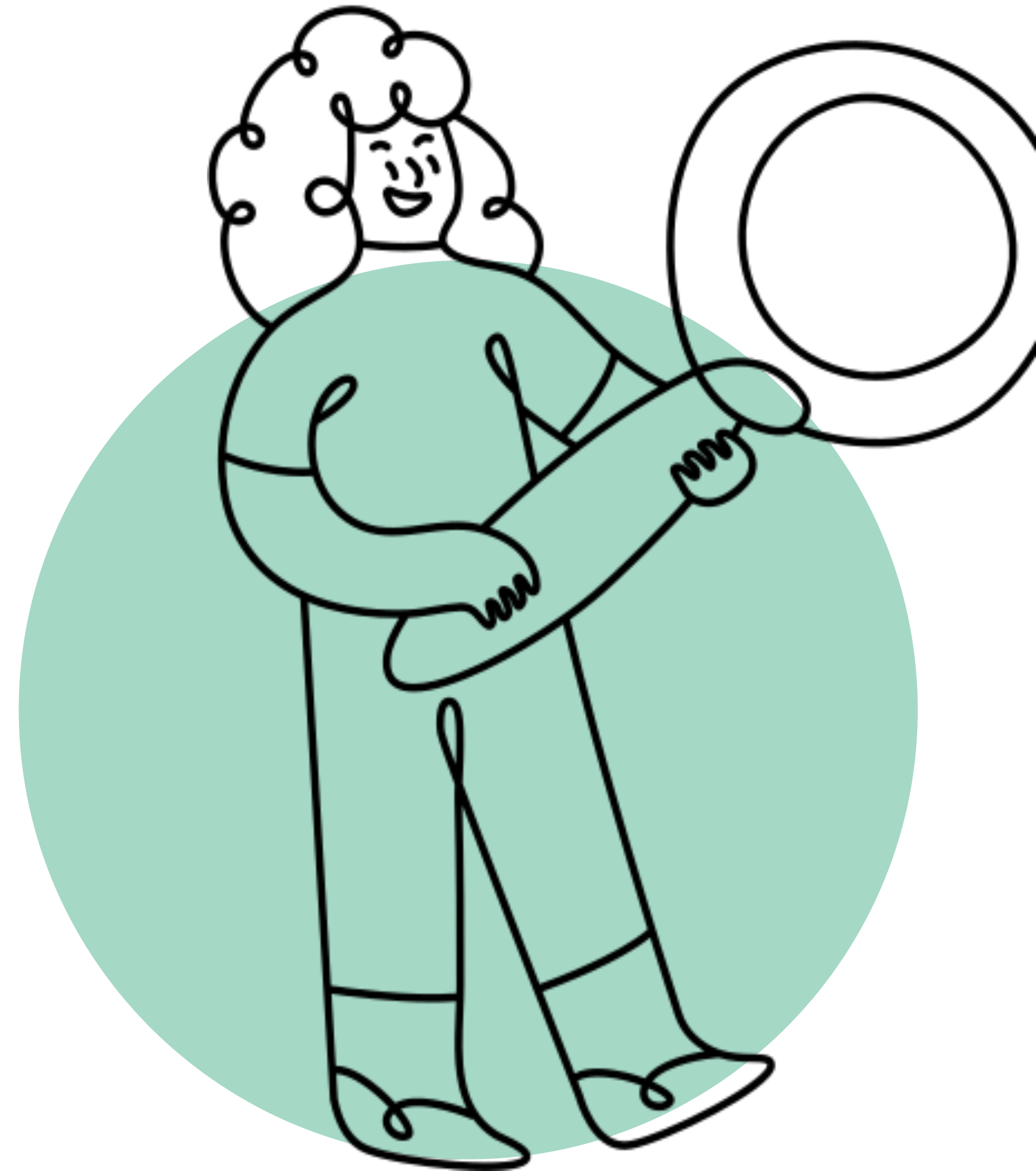
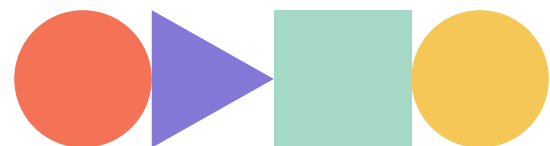
Lo que los donantes realmente evalúan antes de financiarte.



¿Qué tan fuerte está hoy tu organización?

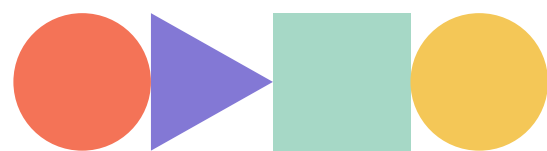
- No qué tanto trabaja
- No qué tanto impacto genera
- No cuántas actividades ejecuta

¿Qué tan sólida es su estructura?



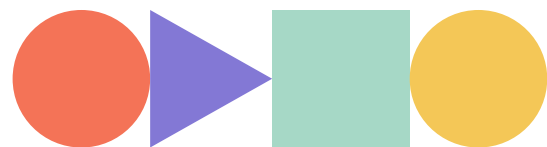
La ilusión del movimiento:

Mucho trabajo · Poco
avance · Poco
financiamiento

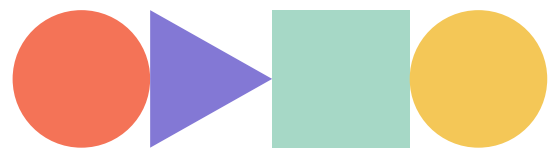
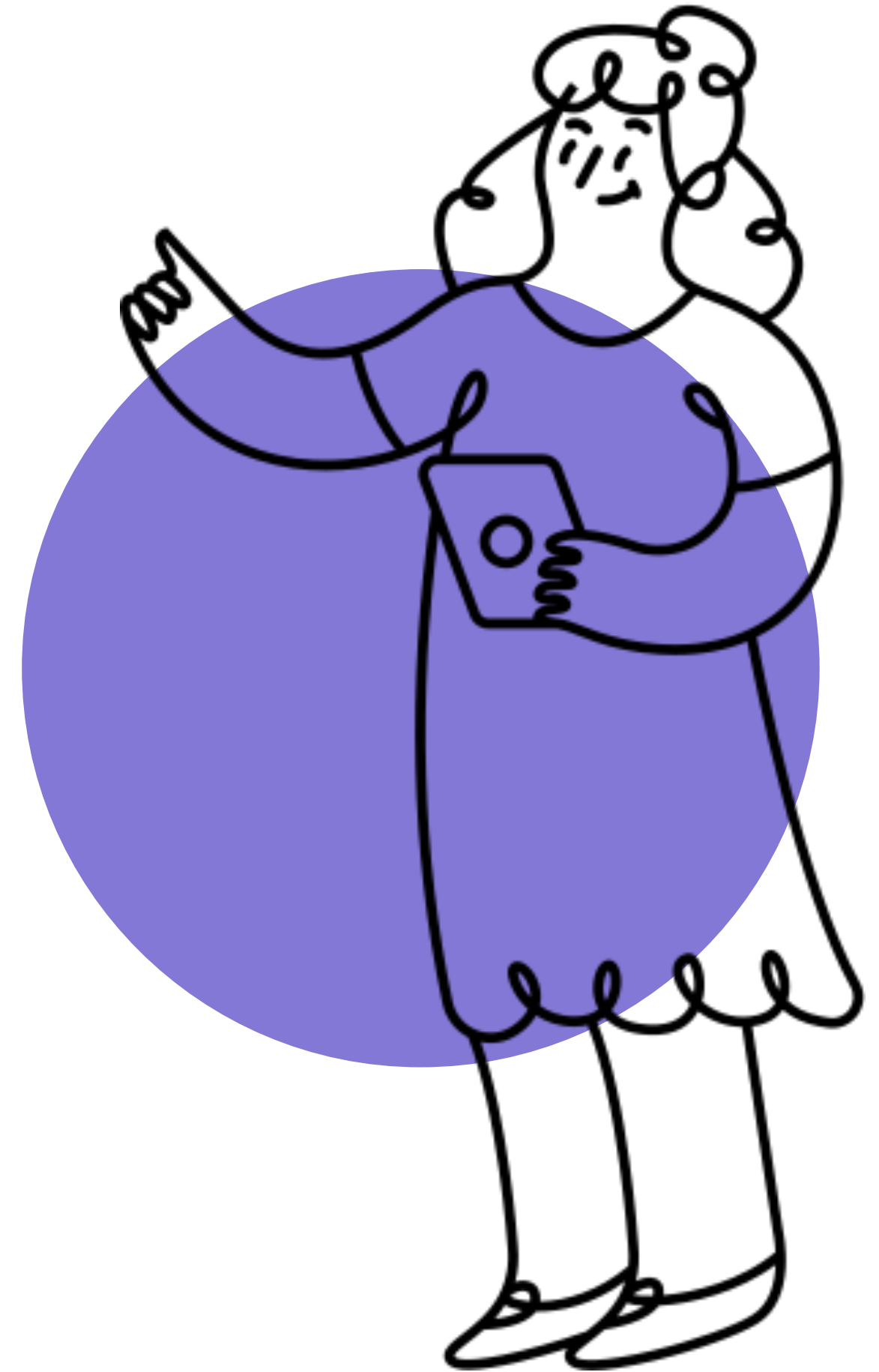


Señales de debilidad institucional

- No hay planeación anual clara
- No existen indicadores formales
- Roles y responsabilidades poco definidos
- La comunicación depende de una sola persona
- No hay fidelización de donantes
- Trabajo constante en modo urgencia



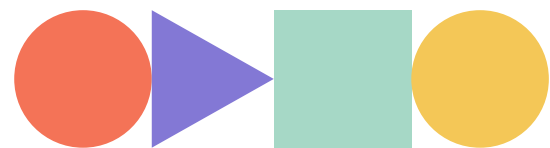
Ejercicio: Radiografía rápida



El punto de partida: El Diagnóstico

Sin diagnóstico no hay estrategia.

Solo intención.



¿Cómo empezar a diagnosticar con criterio?



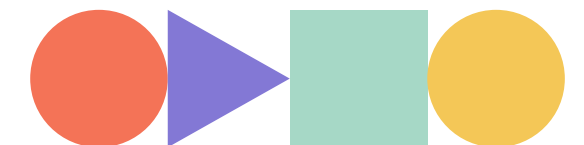
Mide



Evalúa

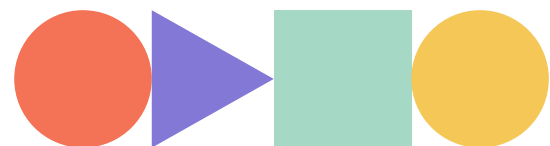


Prioriza



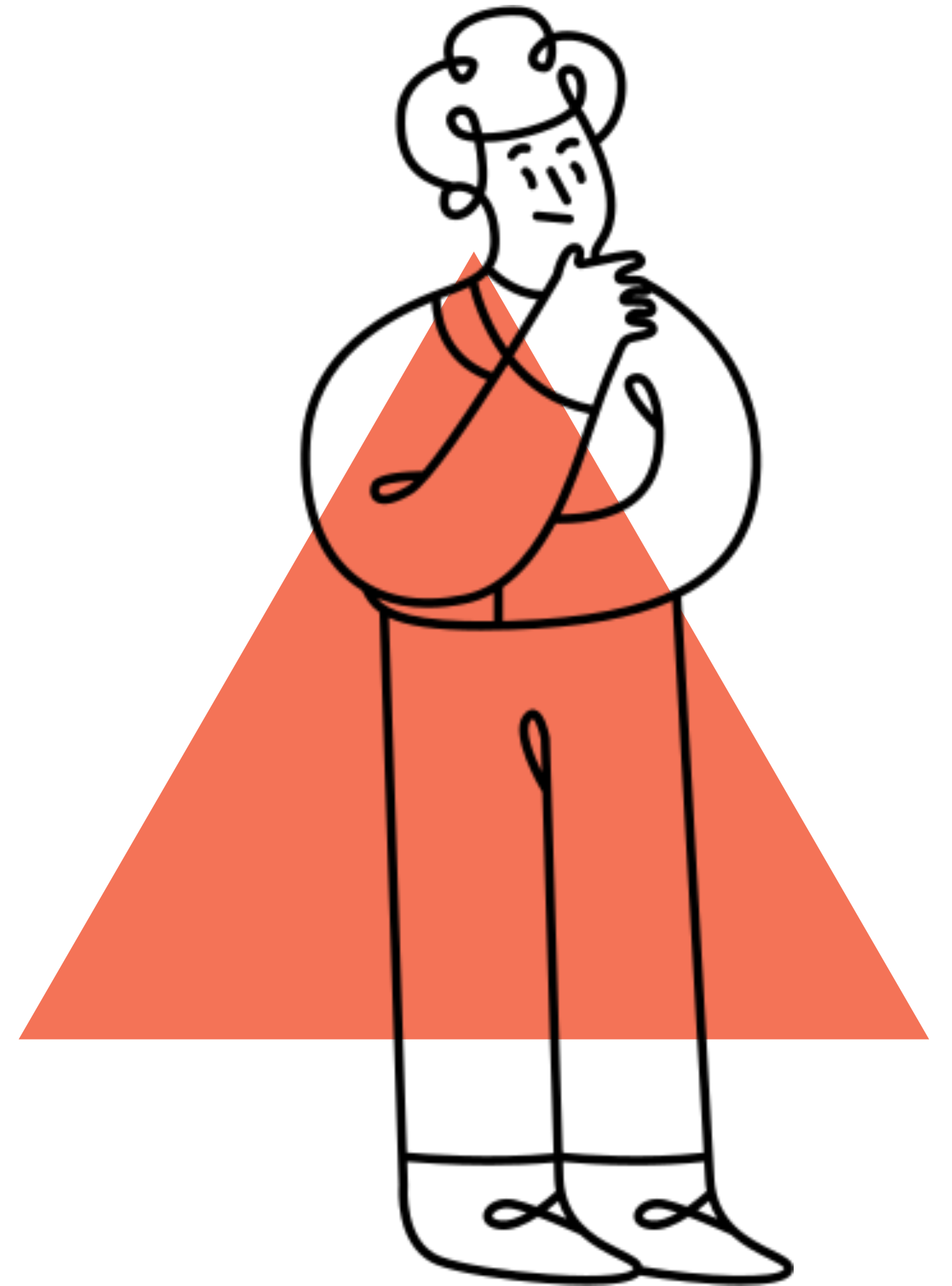
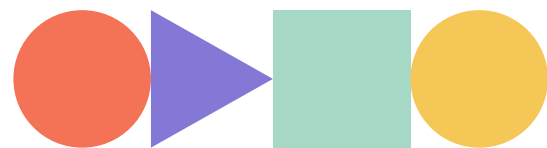
¿Por qué muchas OSC se esfuerzan mucho y avanzan poco?

- Mucho trabajo
- Poco avance
- Poco financiamiento



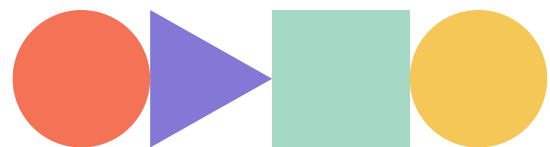
El error más común:

**Buscar fondos sin
estructura.**



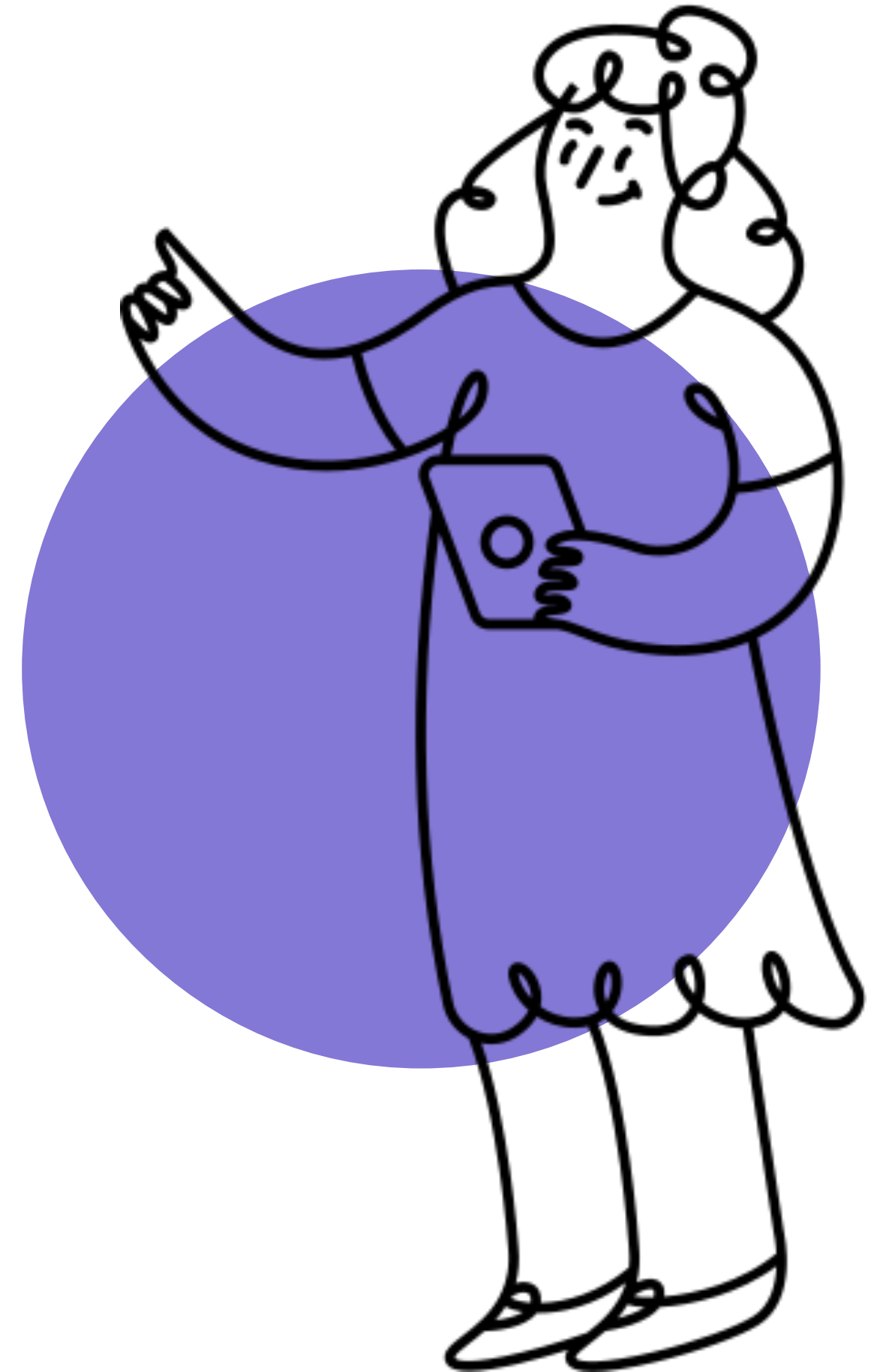
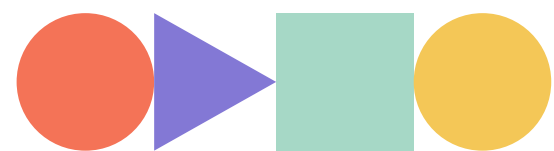
El desgaste **silencioso**

- Sobrecarga
- Urgencia
- Dependencia

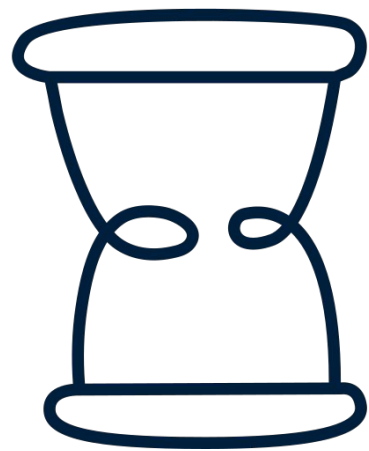


Ejercicio rápido

4 preguntas clave



Las 3 áreas que sostienen una organización



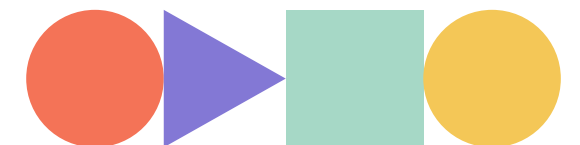
Cimientos



Comunicación



Sostenibilidad



Niveles de **avance** **organizacional**

Nivel 1 · Ordenar

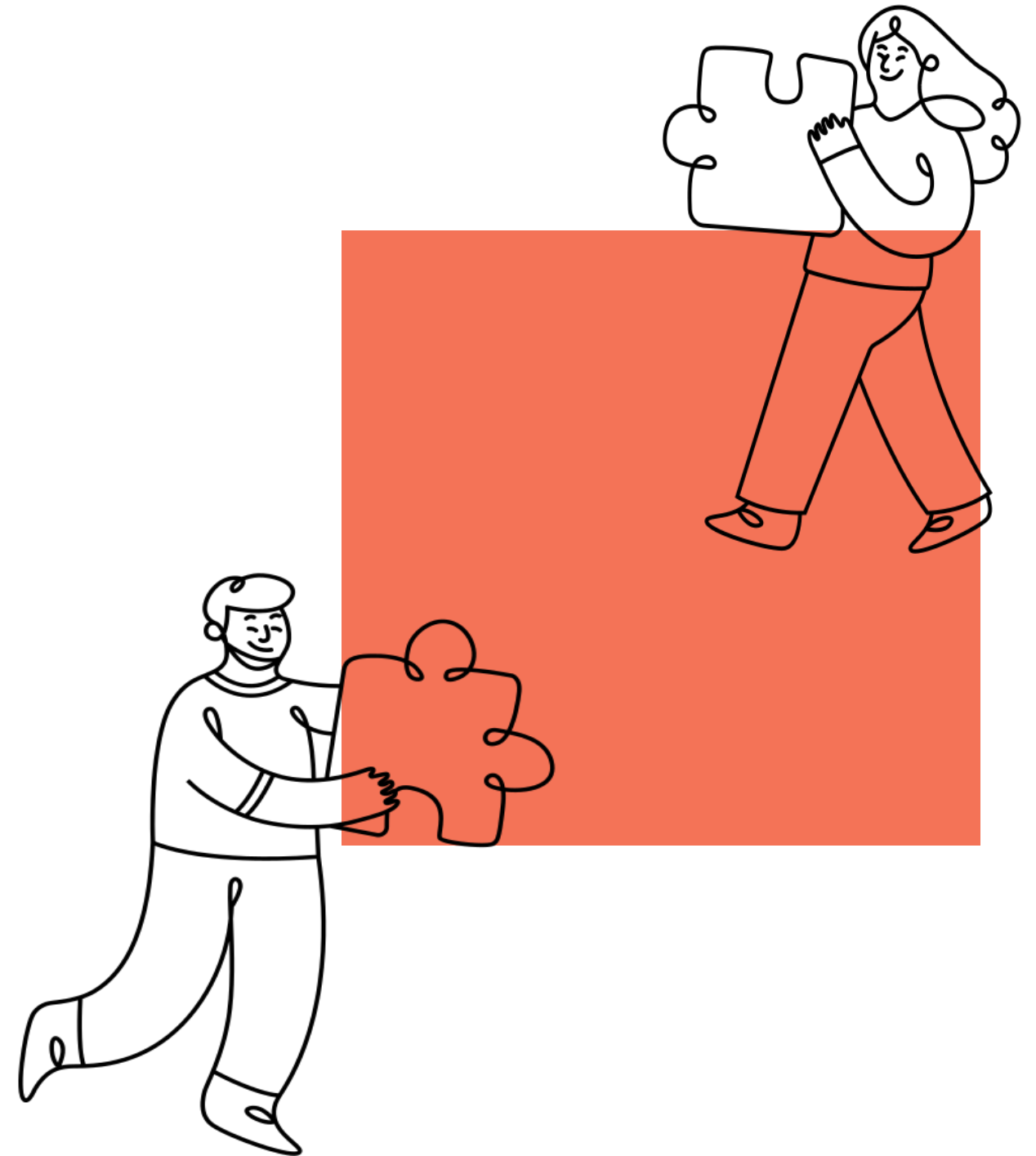
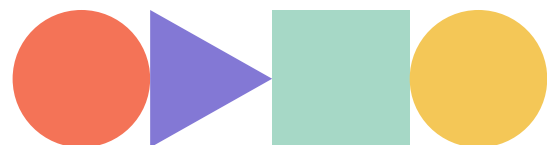
Poner bases y dejar de improvisar

Nivel 2 · Profesionalizar

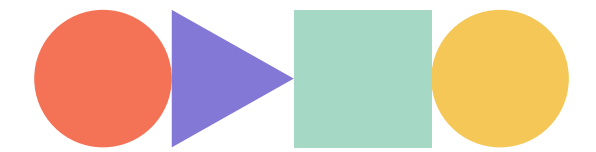
Sistematizar y reducir dependencia de personas clave

Nivel 3 · Escalar

Crece con estabilidad y capacidad de adaptación

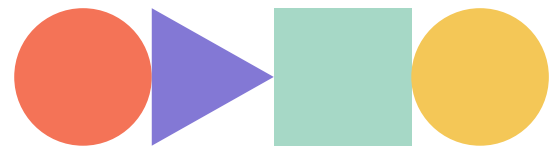


¿Cómo se conecta el fortalecimiento con fondos reales

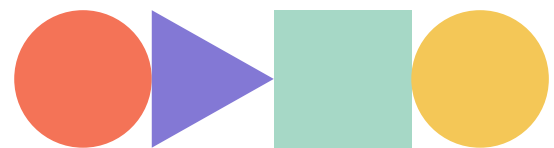


Herramienta práctica

Cómo usar IA para fortalecer tu propuesta



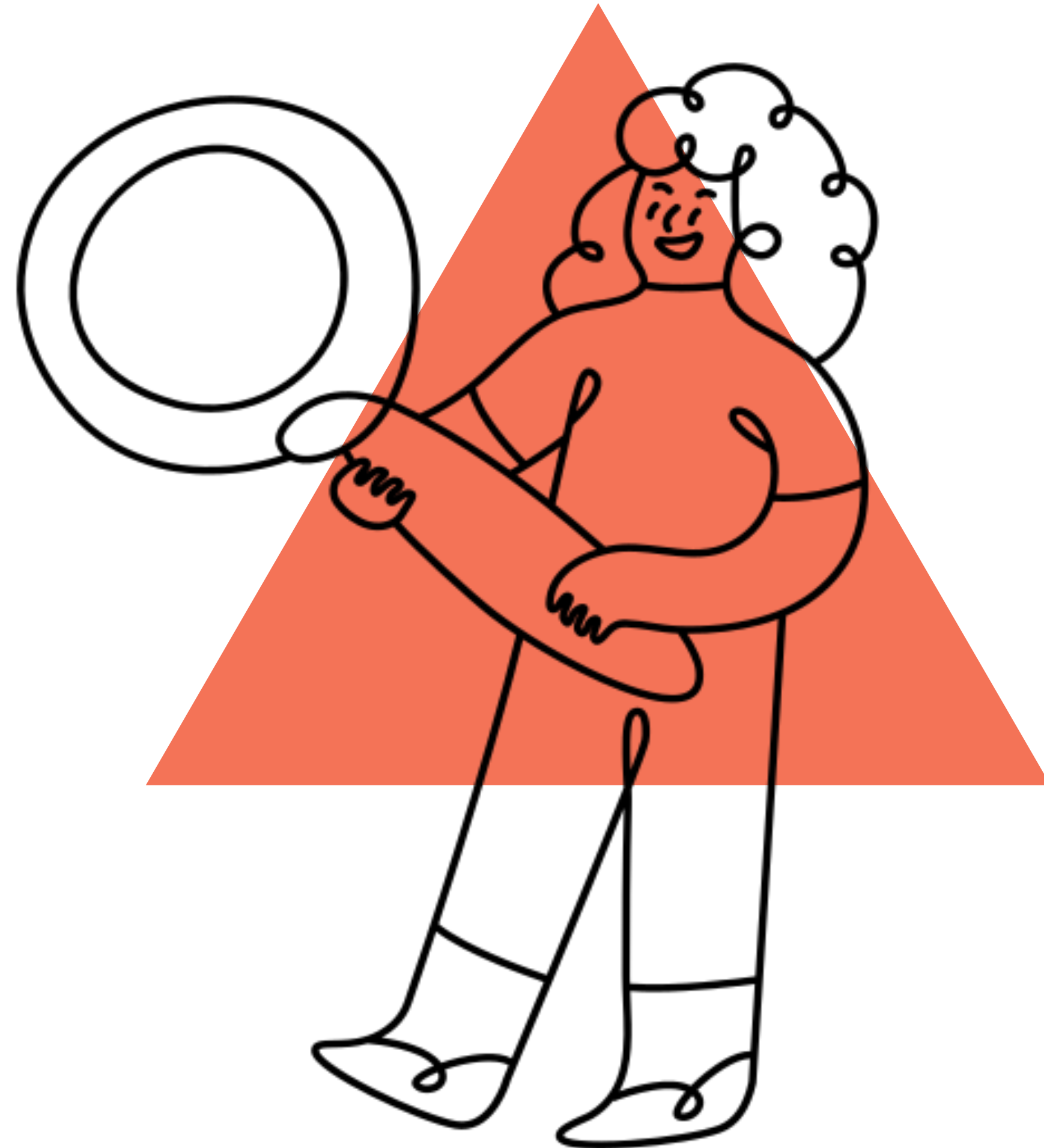
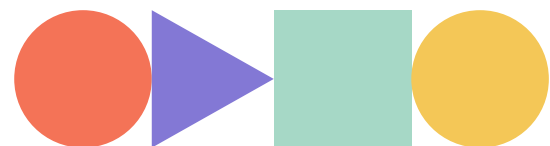
Los fondos llegan a las organizaciones con claridad.



Promoción

**El siguiente paso no es
otra convocatoria.**

Es diagnosticar.

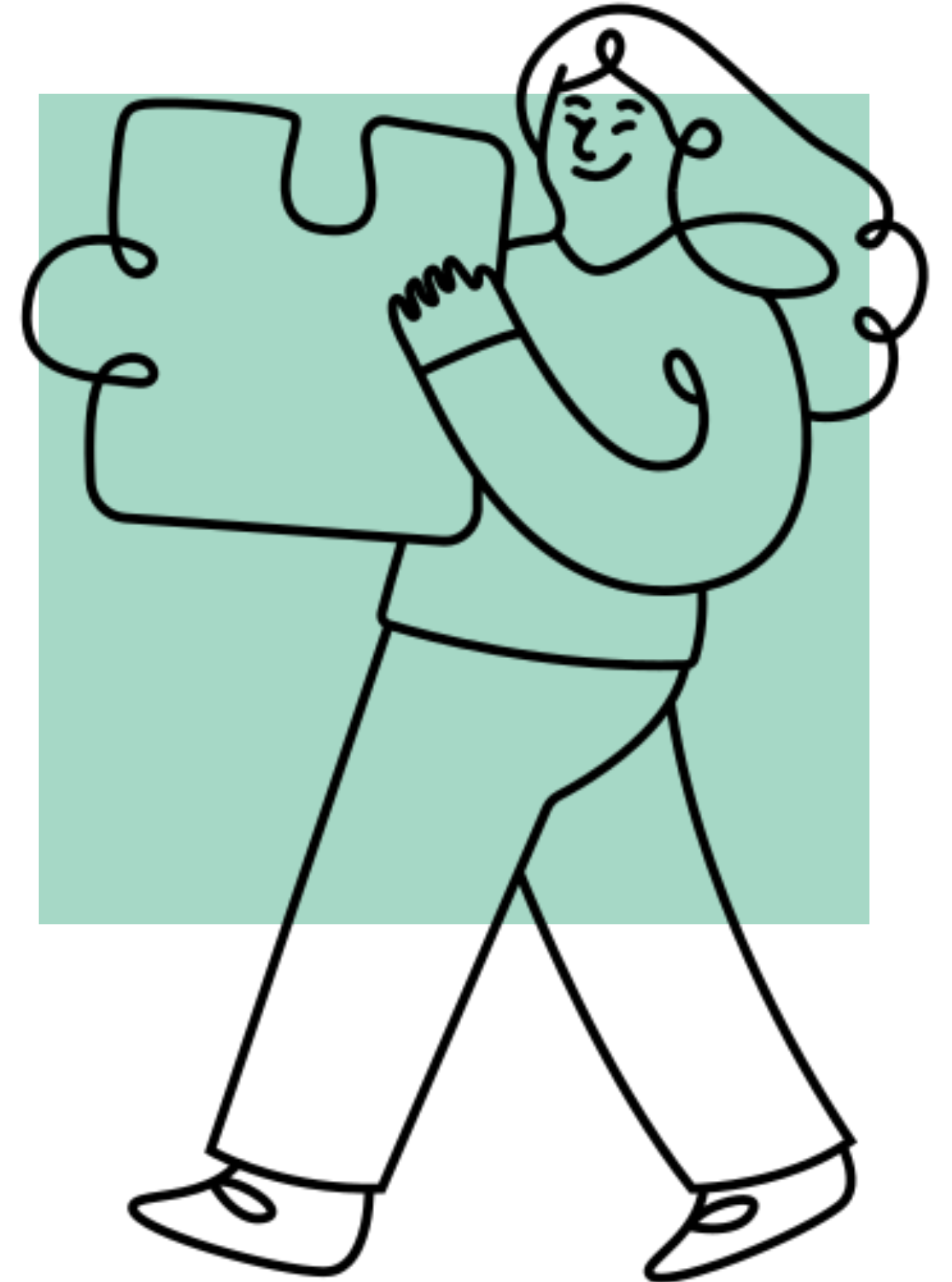
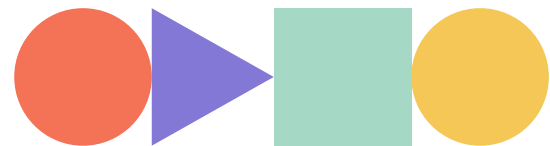


Promoción

No es un curso aislado.

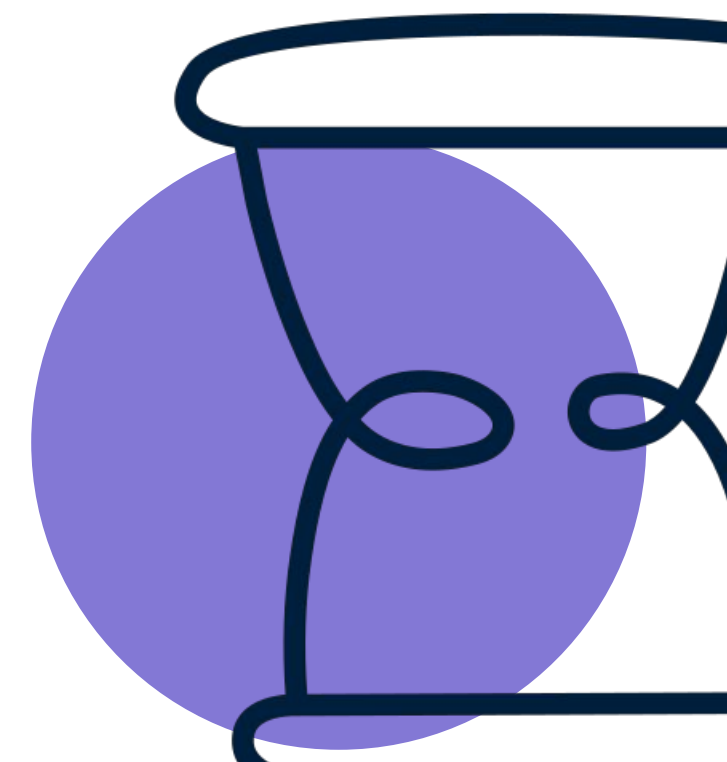
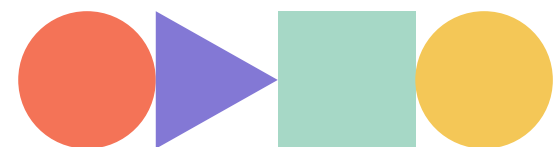
Es un proceso.

Membresía Fortalece OSC





Escanea para
conocer más



¡Gracias!

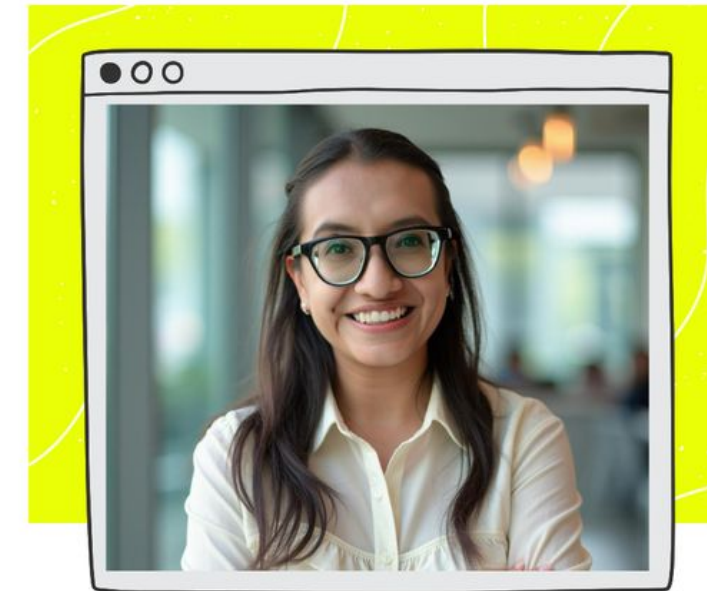


Mayra Flores Álvarez

Vínculo Consultoría Estratégica

Contacto

mayra.flores@vinculo-ce.com



Tania San Nicolás

Fondos y Convocatorias

Contacto

tania@fondosyconvocatorias.com.mx

